Optimalisasi Transformasi Digital di P.T XYZ Menggunakan Strategi IT/IS

Marcia Rizky Hamdala¹, Bobby Arvian James², Panji Wijonarko³

^{1,2,3}Universitas 17 Agustus 1945 Jakarta, Sunter, Jakarta Utara 14350 ¹marcia@uta45jakarta.ac.id^{,2}bobby.arvian@uta45jakarta.ac.id^{,3}panji.wijonarko@uta45jakarta.ac.id

Abstrak—PT XYZ adalah sebuah perusahaan yang bergerak dalam jasa pembangunan perangkat lunak dan pengembangan perangkat lunak, terkhususkan pada supply chain pertambangan serta perencanaan dan penganggaran keuangan. PT XYZ telah berjalan selama belasan tahun dan telah melewati berbagai tantangan, Salah satu diantaranya adalah pasca COVID 19 beberapa tahun terakhir. Akibat dari COVID 19 tersebut, sektor industri yang menggunakan jasa dari PT XYZ mengalami dampak dan memengaruhi pendapatan perusahaan. Melihat dari tantangan tersebut, PT XYZ harus merencanakan strategi kedepannya sebagai perusahaan berbasis teknologi agar tidak tertinggal dan dapat bersaing dengan para kompetitor. Salah satu upayanya adalah melakukan transformasi digital dengan merencanakan strategi IT/IS. Pada penelitian ini dilakukan dengan menggunakan metode Ward and Peppard dengan menggunakan Analisa SWOT, Porter's Value Chain, PEST, dan McFarlan Strategic Grid. Hasil dari penelitian yang dilakukan adalah sebuah rekomendasi IT/IS untuk PT XYZ menghadapi tantangan lain kedepannya.

Keywords — PT XYZ, strategi IT/IS, Ward and Peppard, Analisa SWOT, Porter's Value Chain, PEST, McFarlan Strategic Grid

Abstract—PT XYZ is a company engaged in software development and software development services, specializing in mining supply chain and financial planning and budgeting. PT XYZ has been running for a dozen years and has gone through various challenges, one of which is post COVID 19 in recent years. As a result of COVID 19, the industrial sector that uses the services of PT XYZ has been impacted and has affected the company's revenue. Seeing these challenges, PT XYZ must plan its future strategy as a technology-based company so that it is not left behind and can compete with competitors. One of the efforts is to carry out a digital transformation by planning an IT/IS strategy. This research was conducted using the Ward and Peppard method using SWOT Analysis PEST, and McFarlan Strategic Grid. The result of the research conducted is an IT/IS recommendation for PT XYZ to face other challenges in the future.

Keywords — PT XYZ, IT/IS strategy, Ward and Peppard, SWOT Analysis, Porter's Value Chain, PEST, McFarlan Strategic Grid

I. PENDAHULUAN

Fenomena COVID 19 memiliki dampak yang sangat signifikan diseluruh dunia. Berbagai sektor mengalami kelumpuhan sementara akibat adanya pandemi tersebut. Tidak hanya membahayakan kesehatan manusia, tetapi telah menyebar ke banyak sektor termasuk bisnis, Akibat hal itu, perputaran ekonomi pun mengalami stagnansi.

Banyak perusahan berusaha untuk bertahan dari pandemi tersebut dengan melakukan transformasi digital dalam operasionalnya. Hal yang serupa dilakukan oleh PT XYZ. Perusahaan tersebut adalah sebuah perusahaan yang bergerak dalam jasa pembuatan perangkat lunak dan pengembangan perangkat lunak. PT XYZ berdiri dari tahun 2005. Perusahaan tersebut tidak hanya

memiliki klien nasional, namun juga sudah merambah ke klien internasional. Pada saat pandemi COVID 19, PT XYZ melakukan beberapa upaya untuk transformasi digital. Namun belum semua yang dilakukan berjalan dengan optimal.

Adapun penelitian yang dilakukan bertujuan untuk mengoptimalisasi transformasi digital yang telah dilakukan oleh PT XYZ. Dalam pembuatan strategi IT/IS, strategi IT menekankan pada aspek pemilihan teknologi, infrastruktur, dan keahlian khusus yang dapat mendukung jalannya sebuah Perusahaan. Sementara pada strategi IS, lebih menitikberatkan pada penentuan aplikasi sistem informasi [1]. Metode Ward and Peppard memperhatikan aspek-aspek lingkungan bisnis internal, lingkungan bisnis eksternal, lingkungan IT/IS internal dan lingkungan IT/IS eksternal sebagai input [2]. Untuk mengolah inputan yang telah ada, perlu dilakukan analisa yang mendalam. Analisa inputan yang dilakukan pada penelitian ini adalah dengan menggunakan Analisa SWOT, PEST.

Berdasarkan penelitian sebelumnya yang menggunakan strategi IT/IS, menghasilkan luaran sebagai berikut

- Perencanaan Strategis SI/TI menggunakan Framework Ward and Peppard (Studi Kasus: PO. Blue Star)[3]
 - a. SI Manajemen Reservasi
 - b. SI Manajemen Armada
 - c. SI Manajemen Pegawai
 - d. SI Keuangan dan Akuntansi
 - e. Website Perusahaan
 - f. SI Reservasi On-line
- Information System Strategic Planning Using IT Balanced Scorecard In Ward & Peppard Framework Model [4]:
 - a. Management Information System
 - b. Monitoring Information System
 - c. Marketing Information System
 - d. Executive Information System
 - e. Human Resource Information System
 - f. Digital Library

- g. Research & Development Information System
- h. Asset & Inventory Information System
- i. User Management Information System
- j. Finance & Accounting Information System
- PERENCANAAN STRATEGIS SISTEM INFORMASI DI PT TELEKOMUNIKASI INDONESIA, Tbk WITEL SEMARANG MENGGUNAKAN WARD AND PEPPARD [5]:
 - a. Aplikasi Penilaian terhadap pelayanan dari pelanggan
 - Aplikasi pencatatan dan pengiriman data pelanggan untuk bagian Consumere Care
 - c. Pengadaan aplikasi WA Bomber
 - d. Pengembangan data server pelanggan
 - e. Sistem penilaian kinerja antar karyawan
- DEVELOPMENT OF INFORMATION TECHNOLOGY STRATEGIC
 PLANNING FOR MANUFACTURING INDUSTRY (CASE STUDY: PT MCM)
 [6]:
 - a. membuat checklist dan jadwal pemeliharaan server,
 - b. membuat checklist dan jadwal backup data,
 - c. membuat checklist dan jadwal pemeliharaan komputer user,
 - d. mengembangkan aplikasi database untuk menyimpan data pengelolaan aset IT.

Landasan dari dilakukannya penelitian ini berasal dari beberapa penelitian sebelumnya

Penelitian ini menghasilkan hasil analisis lingkungan sistem informasi perguruan tinggi dan rekomendasi strategi. Hasilnya juga mencakup rekomendasi untuk sistem informasi dan teknologi informasi yang akan dipetakan menggunakan Strategi McFarlan.

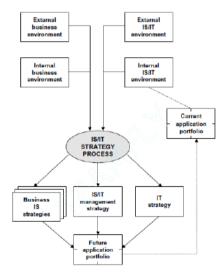
II. METODE PENELITIAN

2.1 Strategi IT/IS

Strategi IT/IS adalah sebuah langkah yang tepat untuk mengoptimalkan transformasi digital di PT XYZ. Perencanaan strategis IT/IS mempelajari bagaimana IT/IS mempengaruhi kinerja bisnis dan bagaimana kontribusi organisasi dalam memilih langkah-langkah strategis. Perencanaan strategis IT/IS juga menjelaskan berbagai alat, teknik, dan kerangka kerja manajemen yang digunakan untuk menyelaraskan strategi IT/IS dengan strategi bisnis, dan bahkan dapat digunakan untuk menemukan peluang baru dengan menerapkan teknologi baru [1]

2.2 Ward and Peppard

Menurut Ward dan Peppard, perencanaan sistem informasi yang komprehensif akan dibuat karena strategi sistem informasi harus sesuai dengan rencana bisnis perusahaan. Dengan demikian, perencanaan ini akan memastikan keuntungan yang akan diperoleh perusahaan dari investasi teknologi informasi. Berikut adalah alur dari input dan output metode ward dan peppard:



Gambar 1. Metode Ward dan Peppard

Metode analisis ini termasuk analisis Value Chain, analisis PEST, Five Force Porter, analisis SWOT [2].

III. HASIL DAN PEMBAHASAN

3.1 Analisa Lingkungan Bisnis Internal

Pada tahap ini, analisa lingkungan bisnis internal digunakan untuk menganalisa bagaimana lingkungan bisnis yang terdapat pada internal sebuah perusahaan. Analisa tersebut mencakup bagaimana kekuatan, kelemahan, peluang dan ancaman. Serta hasil dari analisa tersebut akan menjadi sebuah strategi yang digabungkan antar satu analisa dengan analisa lainnya.

Tabel 1. Analisa SWOT

Strenght	Weakness	Opportunities	Threat
Perusahaan sudah	Product	Perkembangan	Teknologi
berdiri sejak 2005	Package yang	teknologi yang	kompetitor
	belum	semakin pesat,	yang lebih
	beragam	sehingga dapat	unggul
	sehingga	menjadi lahan	
	belum bisa	bisnis baru	
	memenuhi		
	kebutuhan		
	klien		
Perusahaan	Teknologi	Perkembangan	Pembajakan
bergerak dibidang	visualisasi	teknologi yang	anggota tim
pengembangan	yang masih	semakin pesat,	dari kompetitor
perangkat lunak	dalam tahap	sehingga dapat	atau dari klien
dan sistem integrasi	pengembangan	menjadi	
		peluang RnD	
		yang baru	
Telah memiliki	UI/UX masih	Permintaan	Perkembangan
klien yang berasal	menggunakan	pasar yang	teknologi yang
dari lokal dan	ajax query	terus menerus	mengancam
internasional		datang	(cloud micro
			services
			docker)
Menghasilkan	Resource yang	Pemerintah	Produk
produk lokal yang	masih terbatas	tengah gencar	kompetitor
telah terbukti	dalam	mendorong	telah
	pengembangan	perkembangan	tersertifikasi
	teknologi	bisnis didalam	dan
	(RnD)	sektor yang	terstandarisasi
		sedang	
		ditekuni	
Perusahaan telah	Dokumentasi	Kondisi	Perputaran
memiliki banyak	produk yang	Perpolitikan di	ekonomi yang
portofolio	belum tersedia	Indonesia	belum stabil
		menuju 2024	pasca COVID
			19

Hasil dari analisa SWOT, akan dicari strategi dari keempat matriks yang tertera pada tabel sebelumnya. Maka didapatkan strategi sebagai berikut:

Tabel 2. Hasil Strategi dari Analisa SWOT

S+O	S+T	W+O	W+T
Perusahaan	Perusahaan	Perusahaan	Perusahaan
harus	sudah lama	harus	harus
menambah	berdiri dan	membuat	membuat

kualitas produk agar permintaan pasar terus menerus datang	harus mulai memiliki regulasi agar anggota tim tidak diambil oleh kompetitor atau dari klien	product package yang lebih beragam agar permintaan pasar dapat terpenuhi	regulasi yang jelas serta memberday akan resource dengan maksimal untuk RnD agar tidak diambil oleh klien maupun kompetitor
Perkembanga n teknologi yang pesat akan menjadi peluang RnD dan bisnis yang baru dalam bidang perangkat lunak dan sistem integrasi	Perusahaan harus membuka pengembangan teknologi di bidang cloud micro services	Perusahaan harus mulai fokus RnD dalam teknologi visualisasi dan UI/UXpeluan g RnD yang baru	Perusahaan harus melengkapa n produk (Product Package dan dokumentas i produk), serta sertifikasi dan standarisasi produk agar bisa memenuhi kebutuhan klien
TePerusahaan harus membuka kerjasama seluas-luasnya dengan pemerintah didalam sektor yang sedang ditekuni dengan portofolio yang sudah ada	Perusahaan harus mulai melakukan sertifikasi dan standarisasi terhadap produk- produknya	Perusahaan harus mulai membuka peluang untuk melakukan kerjasama dengan pihak ketiga agar RnD bisa berjalan	
Perusahaan harus membuka jaringan kepada setiap pasangan calon yang akan maju di 2024	Perusahaan harus membuka pasar internasional seluas-luasnya agar keuntungan lebih besar		

3.2 Analisa Lingkungan Bisnis Eksternal

Tahap selanjutnya adalah melakukan analisa lingkungan bisnis pada eksternal. Analisa tersebut

menggunakan analisa PEST. Analisia PEST, juga dikenal sebagai analisis lingkungan bisnis eksternal, mengidentifikasi segala sesuatu yang terjadi di luar organisasi, termasuk aspek politik, ekonomi, sosial, dan teknologi [2].

Tabel 3. Analisa PEST

Politik 1. Kondisi perpolitikan Indonesia menjelang tahun 2024 cukup memengaruhi beberapa sektor, termasuk sektor bisnis didalamnya. Pengaruh dari calon pemimpin Indonesia nantinya akan menjadi penentu keberlangsungan bisnis kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum Ekonomi 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor kepercayaan klien kepada produk	Aspek	Penjelasan
menjelang tahun 2024 cukup memengaruhi beberapa sektor, termasuk sektor bisnis didalamnya. Pengaruh dari calon pemimpin Indonesia nantinya akan menjadi penentu keberlangsungan bisnis kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum Ekonomi 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		J
memengaruhi beberapa sektor, termasuk sektor bisnis didalamnya. Pengaruh dari calon pemimpin Indonesia nantinya akan menjadi penentu keberlangsungan bisnis kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor	1 Olitik	* *
termasuk sektor bisnis didalamnya. Pengaruh dari calon pemimpin Indonesia nantinya akan menjadi penentu keberlangsungan bisnis kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		3 6
Pengaruh dari calon pemimpin Indonesia nantinya akan menjadi penentu keberlangsungan bisnis kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
Indonesia nantinya akan menjadi penentu keberlangsungan bisnis kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi Teknologi terhadap tim senior didalam sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
penentu keberlangsungan bisnis kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
kedepannya. 2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum Ekonomi 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		•
2. Regulasi serta kebijakan yang akan dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum Ekonomi 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
dibuat oleh Presiden selanjutnya akan memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum Ekonomi 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		1 1
memengaruhi beberapa sektor bisnis yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
yang berhubungan langsung dengan Pemerintah maupun bisnis secara umum 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		3 2
Pemerintah maupun bisnis secara umum I. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
Ekonomi 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
Ekonomi 1. Perpolitikan di Indonesia juga memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		Pemerintah maupun bisnis secara
memengaruhi kondisi ekonomi didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
didalam bisnis. Beberapa klien cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor	Ekonomi	
cenderung mengalokasikan dananya untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
untuk keperluan 2024 2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		didalam bisnis. Beberapa klien
2. Perekonomian di Indonesia yang belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		
belum stabil pasca COVID 19 pun memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		1
memengaruhi beberapa sektor bisnis Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		2. Perekonomian di Indonesia yang
Sosial 1. Adanya pembajakan dari klien dan juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		belum stabil pasca COVID 19 pun
juga kompetitor terhadap tim senior didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		memengaruhi beberapa sektor bisnis
didalam perusahaan, membuat bisnis mengalami perlambatan dalam RnD 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor	Sosial	 Adanya pembajakan dari klien dan
mengalami perlambatan dalam RnD Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		juga kompetitor terhadap tim senior
Teknologi 1. Teknologi kompetitor yang lebih unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		didalam perusahaan, membuat bisnis
unggul dan sudah mendunia, menjadi faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		mengalami perlambatan dalam RnD
faktor penentu klien untuk melakukan kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor	Teknologi	Teknologi kompetitor yang lebih
kerjasama atau tidak 2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		unggul dan sudah mendunia, menjadi
2. Kompetitor sudah memiliki sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		faktor penentu klien untuk melakukan
sertifikasi dan standarisasi terhadap produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		kerjasama atau tidak
produk yang mereka hasilkan. Hal tersebut juga menjadi faktor		2. Kompetitor sudah memiliki
tersebut juga menjadi faktor		sertifikasi dan standarisasi terhadap
		produk yang mereka hasilkan. Hal
kepercayaan klien kepada produk		tersebut juga menjadi faktor
		kepercayaan klien kepada produk
yang dihasilkan oleh perusahaan		yang dihasilkan oleh perusahaan

3.4 Analisa Lingkungan IT/IS Internal

Pada analisa lingkungan IT/IS internal, Perusahaan akan dianalisa terkait bagaimana kondisi IT/IS didalam internal perusahaan. Kondisi tersebut meliputi keterampilan sumber daya (manusia, teknologi, dan infratruktur yang dimiliki) yang akan menunjang keberlangsungan Perusahaan dalam menjalankan bisnisnya. Berikut adalah tabel-tabel dari analisa IT/IS:

Tabel 4. Analisa Internal IT

Seminar Nasional Rekayasa, Sains dan Teknologi Vol 4 No 1 Tahun 2024

Analisa Internal IT		
No	Poin	Detail
1	Programming language	Dalam pembuatan dan pengembangan software, perusahaan menggunakan bahasa pemrograman .net framework. Bahasa tersebut bersifat open source
2	Database	Perusahaan menggunakan PostgreSQL untuk database. PostgreSQL telah menjadi database yang sangat dipercaya dalam tiga puluh tahun terakhir ini karena kinerjanya yang stabil, keamanannya yang tinggi, dan berbagai fiturnya yang luas. PostgreSQL Salah satu sistem manajemen database relasional (RDBMS) yang bersifat open source
3	Operating system	Windows Server adalah sebuah merek sistem operasi server yang dikembangkan oleh Microsoft Corporation. Ini berfungsi sebagai server atau data center dan menawarkan dukungan untuk aplikasi, komunikasi, manajemen bisnis, dan penyimpanan data. Selain itu, Windows Server juga membantu mengelola jaringan server.
4	Software licence	Perusahaan menggunakan microsoft 365 teams (untuk email, meeting, collaboration)
5	Wireless Internet	Perusahaan menggunakan wireless internet dengan kecepatan XX

Tabel 5. Analisa Internal IS

Analisa Internal IS		
No	Poin	Detail
1		Perusahaan telah
		menggunakan aplikasi dari
	Human	Odoo yang open source.
	Resource	Aplikasi tersebut berbasis
	Resource	website dan mobile yang
		memuat presensi, cuti,
		rekruitmen, profil karyawan
2		Perusahaan menggunakan
	Landing Page	landing page berbasis
	Zunumg ruge	wordpress dalam
		pembuatannya
3		Perusahaan telah
		menggunakan aplikasi dari
		Odoo yang open source.
	Finance	Aplikasi tersebut berbasis
	1	website dan mobile yang
		memuat faktur, pengeluaran
		dan pemasukan keuangan, gaji
		karyawan

4		Perusahaan telah
		menggunakan aplikasi dari
		Odoo yang open source.
		Aplikasi tersebut berbasis
	Sales	website dan mobile yang
		digunakan untuk membantu
		bisnis dalam mengetahui data,
		dan menyimpan seluruh
		informasi sales

3.5 Analisa Lingkungan IT/IS Eksternal

Analisa yang dilakukan di sub bab ini, didapatkan bahwa Perusahaan lain yang menjadi competitor, memiliki beberapa kelebihan yang tidak dimiliki oleh PT XYZ. Diantaranya pada IT, kompetitor memiliki teknologi pendukung yang lebih unggul dalam pembuatan produk, seperti Cloud Micro Services. teknologi visualisasi, kapasitas server yang besar dan sudah berbasis cloud, produk competitor yang sudah melakukan sertifikasi dan standarisasi. Sedangkan pada IS, beberapa competitor sudah memiliki layanan costumer support yang berbasis digital, dokumentasi dan inventarisasi yang telah berbasis digital, adanya QA dan QC pada RnD, serta marketing yang sudah tergiditalisasi.

Hasil analisa yang telah dilakukan di sub bab ini didapatkan dari analisa SWOT pada poin kelemahan (weakness) dan ancaman (threat). Hal yang tertulis di sub bab ini akan menjadi poin rekomendasi IT/IS.

3.6 Rekomendasi IT/IS

Seperti yang disebutkan pada sub bab sebelumnya terkait kelebihan yang tidak dimiliki oleh PT XYZ (serta termasuk kedalam kelemahan dan ancaman). Adapun akan dikelompokkan menjadi dua bagian. Berikut adalah rekomendasi IT dan IS untuk PT XYZ:

Tabel 6. Rekomendasi IT

	Rekomendasi IT		
No	Poin	Detail	
1	Server	Melihat kebutuhan penyimpanan (database) yang semakin besar, untuk mengefisiensi ruangan, perusahaan melakukan sewa	

		datacenter dan perbesar
		kapasitas server
2	Wireless Internet	Untuk mengoptimalkan pertukaran data, direkomendasikan penambahan bandwith sebesar 30%

Tabel 7. Rekomendasi IS

	Rekomendasi IS		
No	Poin	Detail	
1	Costumer support	komplain, atau ada pertanyaan antar costumer (call center), issue ticketing	
2	Docummentation Product	Dokumentasi produk yang belum lengkap secara kronologi dan detail. Maka penting untuk perusahaan membuat suatu sistem informasi yang memuat tentang riwayat dari produk yang dihasilkan	
3	Quality Assurance dan Quality control RnD	Perusahaan dalam hal QA dan QC untuk RnD belum ada di perusahaan. Perusahaan harus mengalokasikan resource untuk QA dan QC	
4	Digitalisasi Marketing: Telemarketing, email marketing	Perusahaan masih menggunakan telemarketing dan email marketing secara manual, belum ter-digitalisasi. Maka hal tersebut perlu adanya	

Setelah dikelompokkannya dua bagian dari rekomendasi IT/IS, langkah selanjutnya adalah melakukan pemetaan dengan matriks Strategi McFarlan. Pemetaan aplikasi Sistem Informasi McFarlan berdasarkan konstribusinya terhadap organisasi. Pemetaan ini terdiri dari empat kuadran: strategi, potensi tinggi, operasional penting, dan dukungan [7].

Tabel 8. Matriks Strategi McFarlan

Strategi	Potensi Tinggi
Aplikasi penting untuk	Aplikasi yang mungkin
mendukung strategi bisnis	sangat penting untuk
masa depan	kesuksesan di masa
	depan
Operasional Kunci	Support
Aplikasi yang digunakan oleh	Aplikasi yang
organisasi dan kesuksesan	bermanfaat tetapi tidak
organisasi bergantung	penting untuk
padanya.	kesuksesan.

Menurut tabel yang tertera pada strategi McFarlan, dapat dipetakan rekomendasi yang dihasilkan dari analisa IT/IS. Terutama pada sistem informasi. Dari hasil pemetaan didapatkan sebagai berikut:

Tabel 9. Matriks Strategi McFarlan pada IS

Strategi	Potensi Tinggi
Docummentation Product	Quality Assurance
2. Digitalisasi Marketing:	dan Quality
Telemarketing, email	Control RnD
marketing	
Operasional Kunci	Support
Costumer support	

Tabel 10. Perencanaan Implementasi IS

No	Rekomendasi IS	2024	2025	2026
1	Costumer	v		
	support			
2	Docummentation		v	
	Product			
3	Quality			v
	Assurance dan			
	Quality control			
	RnD			
4	Digitalisasi			v
	Marketing:			
	Telemarketing,			
	email marketing			

IV. KESIMPULAN

Dari hasil analisa strategi IT/IS yang dilakukan didapatkan bahwa ada dua rekomendasi yang diusulkan untuk mengoptimalisasi transformasi digital di PT XYZ adalah:

- Rekomendasi IT berupa penambahan bandwith wireless internet dan melakukan digitalisasi server dari yang berupa server fisik, menuju ke server yang non fisik
- Rekomendasi IS berupa melakukan digitalisasi costumer service, dokumentasi produk, dan marketing. Serta melakukan penambahan tim untuk RnD terkhususkan QA dan QC

Melalui penelitian ini, penulis berharap akan membantu mengoptimalkan PT XYZ agar dapat memiliki daya saing dan daya tawar yang lebih, dibandingkan dengan kompetitor lainnya

Seminar Nasional Rekayasa, Sains dan Teknologi Vol 4 No 1 Tahun 2024

DAFTAR PUSTAKA

- [1] Setiawan, Awan. Ilman, Benie."Perencanaan Strategik Sistem Informasi pada Perusahaan Penerbitan dengan Metode Ward and Preppard: Studi Kasus pada Penerbit Rekayasa Sains Bandung", Bandung, 2012.
- [2] Ward, J. and Peppard, J. (2002). *Strategic Planning for Information Systems*, 3 ed., John Wiley & Sons, 2002.
- [3] D. E. Prasetyo and A. F. Wijaya, "Perencanaan Strategis SI/TI menggunakan Framework Ward and Peppard (Studi Kasus: PO. Blue Star)," *Jurnal Telekomunikasi dan Komputer*, vol. 10, no. 3, p. 177, Dec. 2020, doi: 10.22441/incomtech.v10i3.9802.
- [4] A. Setiawan and E. Yulianto, "Information System Strategic Planning Using IT Balanced Scorecard In Ward & Peppard Framework Model," *International Journal of Engineering and Technology*, vol. 9, no. 3, pp. 1864–1872, Jun. 2017, doi: 10.21817/ijet/2017/v9i3/170903134.
- [5] A. Wiyono and A. F. Wijaya, "PERENCANAAN STRATEGIS SISTEM INFORMASI DI PT TELEKOMUNIKASI INDONESIA, Tbk WITEL SEMARANG MENGGUNAKAN WARD AND PEPPARD," *Jurnal Bina Komputer*, vol. 2, no. 1, pp. 23–32, Feb. 2020, doi: 10.33557/binakomputer.v2i1.797.
- Hardio S. Suhariito, [6] L. and "DEVELOPMENT OF **INFORMATION** TECHNOLOGY STRATEGIC **PLANNING** FOR MANUFACTURING INDUSTRY (CASE STUDY: PT MCM)," CommIT (Communication and Information Technology) Journal, vol. 7, no. 49, Oct. 2013, doi: 10.21512/commit.v7i2.584.
- [7] H. Kurnia, "PERENCANAAN STRATEGIS SISTEM INFORMASI DINAS PERTANIAN, PETERNAKAN DAN PERIKANAN KOTA" MAGELANG DENGAN METODE *WARD DAN PEPPARD*, Des. 2015